

**Motivations-Profile**



Informationen  
zu den

# **Motivations-Profile- Ausbildungen**

Die nächste Generation: LAB-Profile und mehr...

bei  
**Spectrum KommunikationsTraining**  
in Berlin



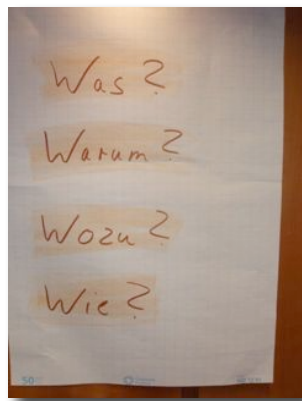
## Was sind Motivations-Profile?

Die Motivations-Profile sind eine einzigartige Beschreibung von Mustern, die sich mit der Motivation vom Menschen auseinandersetzen. Sie können zur Selbst- und Fremd-Motivation genutzt werden.

Die Motivations-Profile sind eine effektive Methode, um Strukturen im Denken und Handeln zu erkennen und Menschen mittels Sprache direkt zu motivieren. Sie sind ein Instrument, das den Zusammenhang zwischen der Sprache, die ein Mensch verwendet und seinem Verhalten beschreibt. Mit der Entschlüsselung von Bewegungs-Profilen wird Körpersprache genutzt für das Erkennen unbewusster Prozesse. Gesten und Bewegungen geben einen verlässlichen Hinweis auf die weitgehend unbewusste innere Motivation.

Motivations-Profile vereinen neueste Erkenntnisse aus der Gehirnforschung (Limbische Profile), Bewegungsanalyse (Bewegungs-Profile) und das LAB-Profile.

Spectrum KommunikationsTraining ist das erste Ausbildungsinstitut für die Motivations-Profile in Deutschland.



## Warum sollte man sich mit den Motivations-Profilen beschäftigen?

Weil in vielen Berufen der gute Kontakt als Grundlage für Erfolg genannt wird: „Die Sprache des Kunden sprechen. Eine vertrauensvolle Atmosphäre schaffen. Die Menschen da abholen, wo sie sind. Einen guten Draht zum Kunden finden. Dafür sorgen, dass das Potential der Mitarbeiter erkannt und gefördert werden kann. Coach der Mitarbeiter sein. Kritik aufbauend formulieren. Teams mitreißen. Präsentation mit Charisma gestalten...“

All dies sind wünschenswerte Qualitäten, die von jedem, der mit Menschen arbeitet, erwartet werden. Und wo werden sie gelehrt? Wie kann man sie optimieren?

Wie immer gibt es keine allgemeingültigen Erfolgsrezepte.

Mit der Kenntnis der Motivations-Profile erhöht sich die Wahrscheinlichkeit, auf die Denkart des Gesprächspartners passgenau zu antworten und ihn damit zu erreichen.

## **Was ist das Neue an den Motivations-Profilen?**

Das Neue an den Motivations-Profilen ist, dass dieses Instrument leicht und unmittelbar in jeder Gesprächssituation anwendbar ist.

Der Vorteil zu anderen Analysen besteht darin, dass die Motivations-Profile

1. der Komplexität des Menschen gerecht werden, indem sie darauf hinweisen, dass für verschiedene Kontexte unterschiedliche Muster gelten können (Manche Menschen denken und handeln in Arbeitssituationen anders als im Urlaub).
2. nicht an eine standardisierte Auswertung per Fragebogen gebunden sind, sondern jeder kann in einem normalen Gespräch die Fragen stellen und durch bloßes Zuhören seine Schlüsse ziehen, also wirklich alltagstauglich für die Kommunikation.

## **Wozu kann man Motivations-Profile nutzen?**

- Um einen gelungenen Kontakt herzustellen mit Kunden, Mitarbeitern und Kollegen.
- Um Veränderungs-Prozesse zu erleichtern.
- Um Mitarbeitergespräche und Meetings effektiv zu gestalten und zu verkürzen.
- Im Recruiting: Bei der Mitarbeiter-Auswahl passgenau die richtige Person für die richtige Aufgabe finden.
- Um hoch effektive Teams zusammenzustellen und zu motivieren.
- Um seine Führungsqualitäten zu optimieren.
- Um seine Kommunikation in Verkaufssituationen auf den Kunden anzupassen.
- Um Arzt-Patienten-Gespräche effektiv und nachhaltig zu gestalten.
- Um als Trainer mit seiner Sprache und seinen Anweisungen Lernsituationen effektiver zu gestalten.
- Um mit mehr Charisma zu präsentieren.
- Um mehr Bewusstsein und Verständnis für andere Denk- und Verhaltensmuster zu entwickeln.
- Für das Selbst-Management, um die eigenen Motivations-Trigger zu erkennen.
- Für effektives Zeit- und Energie-Management.

## Wie kann man die Motivations-Profile anwenden?

Durch gezieltes Fragen und das genaue Zuhören, wie ein Mensch antwortet, ist der Zuhörer und Anwender der Motivations-Profile in der Lage, Sprachmuster zu decodieren und auf die Denkungsart des Gesprächspartners einzugehen. Auf diese Weise kann er seine Fragen und Antworten dem Denkprozess des Anderen anpassen und diesem in seiner eigenen Struktur begegnen.

Die Motivations-Profile bestehen aus Fragen, die in jedes Gespräch eingefädelt werden können. Durch das genaue Zuhören, wie Menschen auf diese Fragen antworten, lassen sich Muster erkennen, die einen Hinweis darauf geben, wie diese Menschen ihre Wahrnehmung und ihr Verhalten strukturieren.

Durch das Arbeiten mit der Werte-Karte können wichtige Motivatoren schnell und einfach aufgezeigt werden. Das Einbeziehen der achtsamen Beobachtung von Körper-Sprache und Bewegungsmustern rundet die Erkenntnisse ab.

Hier ein kurzes Beispiel zu einem Zusammenhang von Sprachmustern und individuellem Verhalten: Muster: **Prozedural und Optional**. Als Einstieg zur Muster-Identifikation eignet sich die Frage: ***"Warum hast Du Dich für Deine jetzige Arbeit entschieden?"***

Jemand mit einem „Prozeduralen“-Muster wird sie innerlich damit übersetzen: Wie ist es dazu gekommen, dass Du jetzt diese Arbeit hast? Dieser Mensch wird mit einer fortlaufenden Geschichte antworten. Seine Gründe Schritt für Schritt erklären. Sprachlich könnte es sich so anhören: „Zuerst hat mich diese Anzeige neugierig gemacht, dann habe ich mit meiner Frau durchdiskutiert, was ein Neuanfang bedeuten könnte und nach dem Vorstellungsgespräch war ich wie elektrisiert, so dass sich alle notwendigen Schritte unternommen habe, um den Wechsel vorzubereiten.“ Nonverbal wurde diese Aussage durch Mitzählen der einzelnen Schritte mit den Fingern unterstrichen.

Eine Prozedur ist ein Ablauf. Menschen mit prozeduralem Muster lieben vorgegebene Abläufe und den „richtigen“ Weg. Sie sind daran interessiert, genau zu wissen, wie etwas gemacht wird und befolgen gern die einzelnen Schritte vom Anfang bis Ende.

## Woran erkennt man ein prozedurales Muster im Verhalten?

Was sie einmal begonnen haben, wollen sie auch zu Ende führen. Sie werden schnell ärgerlich, wenn man sie mehrfach unterbricht, weil sie dann wieder von vorne anfangen müssen. Sie tun sich schwer damit, Regeln zu brechen und fühlen sich verloren, wenn sie keine genauen Schritte und Anweisungen für Prozeduren bekommen. Sie fragen nach dem richtigen Weg und erwarten von einem Chef, dass er die richtige Lösung weiß.

### **Prozedurale Sprachmuster – Beispiele:**

*„Lassen Sie uns das Schritt für Schritt planen. Da gibt es doch schon bewährte Vorgehensweisen. Lassen Sie uns daran halten. Wir sollten erstens ein Angebot von der Messe einholen, zweitens: unsere Ziele überdenken, drittens: einen Zeitplan mit Meilensteinen und viertens: die Finanzierung sicherstellen und fünftens: Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortlichkeiten festlegen. Es ist gut, das vom Anfang bis zum Ende durchzuchecken.“*

### **Optionales Motivationsmuster**

Jemand mit einem „Optionalen“-Muster wird die Einstiegs-Frage innerlich damit übersetzen: „Welche Werte und Motive bewegen mich?“ Dieser Mensch wird mit einer Aufzählung von wichtigen Werten und Motivatoren antworten. Er könnte eine Vielzahl von Gründen aneinanderreihen. Sprachlich könnte es sich so anhören: „Hier kann ich mein Wissen einbringen, bin als Experte anerkannt und habe die Freiheit, kreativ weiterzuentwickeln.“

Nonverbal wurde diese Aussage durch Gesten unterstrichen, die verschiedene Positionen im Raum aufzeigen.

### **Was ist ein optionales Muster?**

Optionen sind Wahlmöglichkeiten. Ein Mensch mit einem optionalen Muster ist motiviert, wenn er viele Möglichkeiten hat, aus denen er wählen kann. Er versucht, vorhandene Strukturen oder Prozeduren zu optimieren.

### **Woran erkennt man ein optionales Muster im Verhalten?**

Optionale Menschen mögen es, Dinge auf eine immer wieder andere Art und Weise umzusetzen. Sie lieben die Entwicklung von Methoden und Systemen, brechen gerne die Regeln und flirten mit Ausnahmen. Bei der Durchführung von Routine-Aufgaben fragen diese Menschen nach Variationsmöglichkeiten. Sie entwerfen gerne Verbesserungsmöglichkeiten – führen sie allerdings nicht gerne aus, sondern delegieren die Umsetzung gerne an andere. Diese Menschen sind eher Pioniere als Siedler und haben Schwierigkeiten mit Routine und bestehenden Abläufen.

### **Optionale Sprachmuster – Beispiele:**

*„Das ist ein Projekt mit unendlich vielen Möglichkeiten.“*

*Sie können ja mehrere Variationen entwerfen und mal schauen, was am Besten gefällt. Vielleicht können Sie eine Ausnahme-Regelung für die Gestaltung unseres Standes anbieten? Sie können sich anschauen, welche Modelle Ihnen besonders gut gefallen und diese dann optimieren. Darin liegen Chancen ohne Ende. Lassen Sie uns die Vielfalt nutzen. Finden Sie Alternativen...“*

## **Wie kann man die Motivations-Profile lernen?**

Spectrum KommunikationsTraining bietet drei aufeinander aufbauende Ausbildungs-Seminare an, um die Motivations-Profile kennen zu lernen, für sich selbst anzuwenden und in der Kommunikation mit anderen zu verwenden.

Um es wirklich gut kennen zu lernen, gilt es, die Augen und Ohren zu schulen, um bestimmte Dinge wahrzunehmen, die man vorher möglicherweise nicht beachtet hätte und auf die Struktur in der Verwendung von Sprache und Körpersprache zu achten.

## **Für wen interessant?**

Für Menschen, die andere Menschen motivieren wollen oder müssen, z.B. Führungskräfte, Verkäufer, Ärzte, Berater, Trainer, Coachs und alle Menschen, für die Kommunikation ein wichtiger Bestandteil ihres Erfolges ist.

## **Übersicht über das Motivations-Profile-Angebot:**

### **Stufe 1: Motivations-Profiler**

Selbst- /Fremdmotivation | Motivations -Profile | Limbische Bevorzugung |  
Bewegungs-Profile kennenlernen

### **Stufe 2: Motivations-Profile-Master**

Motivations-Profile | Limbische Bevorzugung | Bewegungs-Profile  
vertiefen und verknüpfen

### **Stufe 3: Motivations-Profile-Trainer**

Motivations -Profile | Limbische Bevorzugung | Bewegungs-Profile  
vertiefen, verknüpfen, anwenden und trainieren.  
Vorbereitung auf die Durchführung eigener  
Motivations-Profile-Seminare



# Motivations-Profiler

Sprache ist *das* Werkzeug von Coachs, Trainern und Führungskräften. Mit den Motivations-Profilen haben Sie die lehr- und lernbare Möglichkeit, um sprachliche Formulierungen so auf Ihre Kunden und Mitarbeiter abzustimmen, dass diese eine maximale Wirkung erzeugen können. Menschen in ihrem eigenen persönlichen Stil angesprochen zu haben, macht Kommunikation wirkungsvoll.

Das Weiterbildungsinstitut Spectrum KommunikationsTraining in Berlin bietet professionelle Motivations-Profile-Seminare an, in denen alle Interessierten dieses Werkzeug für sich und ihre Arbeit kennen lernen können.



## Was werde ich lernen?

- Begriffsbestimmung: Motivation, Motivations-Profile und Kontext.
- Was Menschen demotiviert und motiviert.
- Hintergrund und Entwicklung der Motivations-Profile.
- Erkennen von Sprach- und Bewegungsmustern.
- Kennenlernen aller Motivations-Profile.
- Wie man mit Fragen die Motivations-Profile identifiziert.
- Durchführung eines vollständigen Interviews.
- Wie man die Motivations-Profile im Verhalten erkennen kann.
- Spiegeln der Motivations-Profile durch achtsamen Sprachgebrauch.
- Wie man die Motivations-Profile in der Arbeit anwenden kann.

## Was ist Ihr Nutzen als Teilnehmer/in?

Sie gehören mit zu den ersten Kennern und Anwendern einer vielversprechenden Methode.

Sie haben die Voraussetzung erworben, einen weiterführenden Motivations-Profile-Master-Kurs zu besuchen.

Alle wichtigen Hintergrundinformationen zu Philosophie, Menschenbild und ethischem Anwenden sind Teile des Curriculums.

Mit dieser Einführung in die Struktur der Motivations-Profile erwerben Sie allgemeines Wissen über die motivationalen Muster und deren Anwendung.

# Motivations-Profilier

## Zertifizierung zum Motivations-Profilier

Die Zertifizierung findet am 3. Tag des Motivations-Profilers statt. Die vollständige Teilnahme an allen drei Tagen ist Voraussetzung für die Zertifizierung. Sie können sich nach erfolgreichem Abschluss des Testings Motivations-Profilier nennen und erhalten ein Zertifikat von Spectrum KommunikationsTraining.

## Kriterien für die Zertifizierung

- Vollständige Teilnahme am Motivations-Profilier-Seminar (1x 3 Tage)
- Erfolgreiche Teilnahme an der Motivations-Profilier-Zertifizierung
- Demonstration der Anwendung des Motivations-Profile-Fragebogens
- Muster erkennen: 2 Interviews in 2er-Gruppen und 2 Feedbacks in 2er-Gruppen

<b>Motivations-Profilier</b>	<b>Nr. 567-8 oder 567-9</b>
<b>Termin:</b>	<b>05.-07.09.2011 oder 12.-14.03.2012</b>  Seminarzeiten 1. und 2.Tag: 10.00-18.00 Uhr 3.Tag: 10.00-16.30 Uhr
<b>Trainer:</b>	<b>Evelyne Maaß oder Karsten Ritschl</b>
<b>Ort</b>	<b>Berlin</b>
<b>Qualität hat einen Preis:</b>	<b>€ 660,- (plus MwSt.)</b> für alle drei Ausbildungstage, inkl. Seminarunterlagen.

# Motivations-Profile-Master

## Meisterschaft in der Anwendung

### Weiterbildung zum Motivations-Profile-Master

Unsere Motivations-Profile-Master-Ausbildung richtet sich an Menschen, die die Motivations-Profile bereits kennen- und schätzen gelernt haben. Aufbauend auf die Inhalte der Motivations-Profiler-Ausbildung werden hier neue und kreative Möglichkeiten vorgestellt, um Menschen kompetent und professionell in wichtigen Motivationsprozessen zu begleiten. Die Muster werden erweitert, vertieft und vernetzt, um zur Meisterschaft zu gelangen.

Voraussetzung für die Motivations-Profile-Master-Ausbildung ist ein anerkanntes Motivations-Profiler-Zertifikat (in 2011 erkennen wir auch noch LAB-Practitioner-Zertifikate an).

Nach dem Seminar bietet Spectrum KommunikationsTraining den Teilnehmern die Möglichkeit, mit Transfer-Aufgaben die Anwendung der Motivations-Profile zu vertiefen.

### Was werde ich lernen?

- Vertiefende Anwendung der Motivations-Profile.
- Überprüfung von identifizierten Motivations-Profilen
- Werte decodieren
- Über faire und unfaire Regeln für Werte
- Erkennen von Bewegungsmustern.
- Nonverbale Zugangshinweise identifizieren.
- Kombinationen von Motivations-Profilen kennenlernen.
- Muster-Mix und die Auswirkungen kennen lernen.
- Kontext-Wechsel berücksichtigen.
- Üben und Anwendung der Motivations-Profile im Gespräch
- Improvisation
- Einsatz-Möglichkeiten der Motivations-Profile in unterschiedlichen Kontexten



### Was ist Ihr Nutzen als Teilnehmer/in?

Sie gehören mit zu den ersten Kennern und Anwendern einer vielversprechenden Methode. Sie haben die Voraussetzung erworben, einen weiterführenden Motivations-Profile-Trainer/Coach zu besuchen. Alle wichtigen Hintergrundinformationen zu Philosophie, Menschenbild und ethischem Anwenden sind Teil des Curriculums.

# Motivations-Profile-Master

## Meisterschaft in der Anwendung

### Zertifizierung zum Motivations-Profile-Master

Die Motivations-Profile-Master Zertifizierung ist im Seminar integriert. Sie können sich nach erfolgreichem Abschluss des Testing Motivations-Profile-Master nennen und erhalten ein Zertifikat von Spectrum KommunikationsTraining.

### Kriterien für die Zertifizierung:

- Vollständige Teilnahme am Motivations-Profile-Master-Seminar (1x 3 Tage).
- Erfolgreiche Teilnahme an der Motivations-Profile-Master-Zertifizierung
- Demonstration der Anwendung der Motivations-Profile-Fragen
- Muster erkennen im Gespräch und beantworten
- Muster-Kombinationen erkennen
- Muster erkennen und spiegeln
- Werte decodieren
- Nonverbale Zugangshinweise deuten
- Demonstration von Motivations-Profile-Interviews
- Demonstration von Motivations-Profile-Feedback

<b>Motivations-Profile-Master</b>	<b>Nr. 568-10 oder 568-11</b>
<b>Termin:</b>	<b>02.-04.11.2011 oder 14.-16.05.2012</b> Seminarzeiten 1. und 2.Tag: 10.00-18.00 Uhr 3.Tag: 10.00-16.30 Uhr  (nächster Motivations-Profile-Master am 02.11.-04.11.2011)
<b>Trainer:</b>	<b>Evelyne Maaß oder Karsten Ritschl</b>
<b>Ort</b>	<b>Berlin</b>
<b>Qualität hat einen Preis:</b>	<b>€ 660,- (plus MwSt.)</b> für alle drei Ausbildungstage und die Seminarunterlagen.



# Motivations-Profile-Trainer

## Motivations-Profile leben und weitergeben

### Weiterbildung zum Motivations-Profile-Trainer

Der Motivations-Profile-Trainer ist eine systematische Aufbereitung für Trainings- und Coaching-Situationen. Wir stellen für die Motivation relevante Sprach-, Denk-, Verhaltens- und Bewegungs-Profile vor. Neueste Ergebnisse aus der Gehirnforschung finden hier genauso ihren Platz, wie bewährte Bewegungsanalysen aus der Tanztherapie.

Das Besondere an diesem Kurs ist die Fokussierung auf Training und Coaching. In den 5 Tagen werden wir die bereits vorhandenen Kenntnisse vertiefen und erweitern, in der Praxis anwenden und in intensiven Coaching-Gruppen für Lehre, Training und Coaching aufbereiten.

Voraussetzung für die Motivations-Profile-Trainer-Ausbildung ist ein anerkanntes Motivations-Profile-Master-Zertifikat (in 2011 erkennen wir auch noch LAB-Master-Zertifikate an).

### Was werde ich lernen?

- Aufbereitung der Motivations-Profile für Lehr- und Coaching-Situationen
- Weiterentwicklung für definierte Kontexte
- Gruppen decodieren
- Motivierende Sprache für Anleitungen
- Teilnehmerfragen decodieren und spontan beantworten
- Erarbeitung von neuen Anwendungstools für die Praxis
- Integration von neuesten Erkenntnissen aus der Gehirnforschung
- Entwicklung eigener Beispiele
- Weitere Modelle und Theorien der Motivation kennenlernen
- Diversity – Unterschiedlichkeit wertschätzen
- Kulturelle Einzigartigkeiten
- Ideen für konkrete Probleme erarbeiten
- Mustererweiterungen und Muster-Lösungen
- Transfer in den Alltag
- Vorbereitung auf die Durchführung eigener Motivations-Profile-Seminare



# Motivations-Profile-Trainer

## Motivations-Profile leben und weitergeben

### Was ist Ihr Nutzen als Teilnehmer/in?

Motivations-Profile-Trainer professionalisieren ihr Know-how und schaffen sich einen Kompetenz-Vorsprung für die Praxis.

In einer kreativen Atmosphäre können Sie von der Ideenvielfalt und den Erfahrungsschätzen der professionellen Kollegen profitieren.

Sie gehören mit zu den ersten Kennern und Anwendern einer vielversprechenden Methode.

Ohne Lizenzgebühren haben Sie die Berechtigung, die Motivations-Profile in Anwender-Seminaren zu trainieren und Ausbildungen unter dem Güte-Siegel „Motivations-Profile“ und einem bewährten Curriculum zu lehren.

### Kriterien für die Zertifizierung:

Der Motivations-Profile-Trainer ist in der Lage, alle Motivations-Profile für die Bereiche Training und Coaching anzuwenden und die Motivations-Profile entsprechend dem Curriculum zu trainieren.

- Vollständige Teilnahme an dem Motivations-Profile-Trainer/Coach-Seminar (1x5 Tage).
- Erfolgreiche Teilnahme an der Zertifizierung
- Demonstration des Gelernten
- Innere Prozesse anleiten, um Muster zu verändern (nur für Coachs und Therapeuten)
- Nonverbale Zugangshinweise kennen und erkennen
- Demonstration der Anwendung von Motivations-Profilen in Coaching und Training

<b>Motivations-Profile-Trainer/Coach</b>	<b>Nr. 569-2</b>
<b>Termin:</b>	<b>11.-15.06.2012</b> Seminarzeiten 1. bis 4.Tag: 10.00-18.00 Uhr 5.Tag: 10.00-16.30 Uhr
<b>Trainer:</b>	<b>Evelyne Maaß oder Karsten Ritschl</b>
<b>Ort</b>	<b>Berlin</b>
<b>Qualität hat einen Preis:</b>	<b>€ 1.400,- (plus MwSt.)</b> für alle drei Ausbildungstage und die Seminarunterlagen.

## **Spectrum KommunikationsTraining**

war und ist das erste Weiterbildungsinstitut in Deutschland, das Motivations-Profil-Weiterbildungen anbietet.

Seit 1983 haben wir NLP gelehrt, erforscht und weiterentwickelt. Seit über 15 Jahren lehren wir das Language- and Behaviour-Profile und sind führend in der Vermittlung von Motivations-Profil-Kompetenz im deutschsprachigen Raum.

Unser Motto ist: „Mit Vergnügen lernen.“ Lernzeit ist Lebenszeit, die möglichst genussvoll und erkenntnisreich sein sollte. Unter gelungener Erwachsenerbildung verstehen wir sowohl Kompetenzgewinn als auch Energiegewinn.

### **Die Trainer:**

#### **Evelyne Maaß**



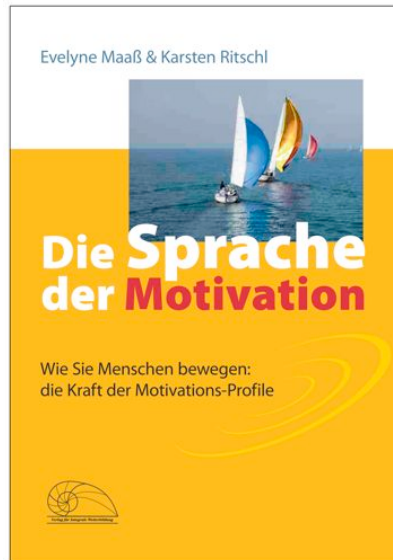
Diplom-Soziologin, NLP-Lehrtrainerin, Lehr-Coach, Motivations-Profil-Trainerin und Hypnotherapeutin; Ausbildungen in Yoga und Tanztherapie, Fortbildungen in Provokativer Therapie, Familientherapie, Prozessorientierter Psychotherapie, erste anerkannte LAB- und Motivations-Profil-Trainerin in Deutschland, Mitautorin zahlreicher Fach-Bücher.



#### **Karsten Ritschl**

Diplom-Psychologe, NLP-Lehrtrainer und NLP-Lehr-Coach; Fortbildungen in Hypnotherapie, Prozessorientierter Psychologie, Logotherapie und Existenzanalyse, Motivations-Profil und Atemtherapie. Mitautor zahlreicher Fach-Bücher. Autor von "Integrale Erwachsenenbildung". Trainer, Berater, Coach im Wirtschafts- und Sozialbereich.

## Literatur-Empfehlung für die Motivations-Profile:



## Literatur vom Spectrum-Team:



## Weitere Informationen und Anmeldung

○ **Alle angegebenen Preise sind Netto-Preise** und verstehen sich plus aktuell gültiger Mehrwertsteuer. Sie berechtigen zur Teilnahme der im Programm und in der Termin-Übersicht genannten Seminarbausteine und beinhalten die Kosten für schriftliches Kursmaterial.

○ **Spectrum-Bonus für Privatzahler:** Wir belohnen, wenn Menschen ihr verdientes Geld in Weiterbildung investieren und gewähren auf Anfrage privaten Selbstzahlern für unser Bildungsangebot einen Rabatt.

### Informationen zu Spectrum KommunikationsTraining:

<http://www.nlp-spectrum.de>

## Anmeldung

Die Anmeldung zu einem Seminar/ einer Ausbildungsreihe erfolgt schriftlich.

Nach Eingang der Anmeldung erhalten die Teilnehmer die Anmeldebestätigung und eine Rechnung.

**Am einfachsten und zuverlässigsten über das Internet:**

**[www.nlp-spectrum.de](http://www.nlp-spectrum.de)**

...oder über den Postweg:

Spectrum KommunikationsTraining, Stierstr.9, 12159 Berlin